



Fondata nel 1945

“Associazione Nazionale”

Aziende Produttrici, Importatrici
e Distributrici di prodotti e servizi
dell'I.C.T.

Promuove e collabora
all'organizzazione di



Aderente a



Confederazione Generale
Italiana delle Imprese, delle
Attività Professionali e del Lavoro
Autonomo

Premio e-Proc



Via Sangro, 13/A – 20132 Milano
telefono 02 28381307
telefax 02 2841032
E-Mail: segreteria@comufficio.it
www.comufficio.it
Codice Fiscale 01796460150
Partita IVA 09556140151

N.I. 5/2014
Smau Bari

**Agli Associati Comufficio
Agli Operatori ICT
Regioni Basilicata, Calabria,
Campania, Marche, Puglia
Loro Sedi**

Milano, 22 gennaio 2014

Oggetto: SMAU Business Bari - 12-13 Febbraio 2014

SMAU Business Roadshow è nato per dare possibilità alle aziende ICT di potersi confrontare con imprese ed operatori di canale del territorio utilizzando un format fieristico ormai collaudato e di successo.

In allegato il flyer di presentazione del Progetto, che traccia le linee generali degli eventi ed i nuovi format: un'importante proposta per il canale per incontrarsi con le principali ed anticipate novità in ambito tecnologico e approfondire relazioni professionali con le imprese che investono nello sviluppo e nel marketing.

Confrontarsi con il nuovo è sempre più un motivo di crescita; quest'anno Comufficio e Smau, oltre che condividere i temi formativi che proporremo tramite convegni verticali, porteranno come sempre un motivo di incontro con la propria base associativa per dare un aggiornamento sullo stato delle cose del Retail, dell'Office e dei Sistemi di Pesatura.

Smau Business Roadshow: può essere un evento per la tua azienda!

Come sempre, le Aziende Associate Comufficio, interessate ad esporre, beneficeranno delle particolari condizioni economiche che Smau riserva agli Associati, a testimonianza di una collaborazione stretta e di grande condivisione; inoltre, informiamo le **imprese di Bari e provincia che fossero interessate a partecipare come espositori che saranno guidati per beneficiare di particolari condizioni di supporto della CCIAA locale.**

Richiedere alla nostra segreteria le condizioni di offerta o contattare la Sig.a **Arianna Tresoldi** di SMAU – tel. 049-880.84.44.

Nei prossimi giorni riceverete anche il calendario dettagliato del programma degli incontri.

Con i migliori saluti.

Il Direttore Generale
Fabrizio Venturini



PROGETTO SMAU ROADSHOW 2014

Smau Roadshow è il circuito itinerante che intende facilitare l'incontro tra i principali fornitori di soluzioni ICT – sia nazionali che locali – e gli imprenditori, i decisori aziendali delle imprese e pubbliche amministrazioni locali, attraverso appuntamenti di due giorni nei bacini geografici a più elevato potenziale, in cui vengono raccontate tutte le principali novità in ambito tecnologico e le connesse implicazioni per il business derivanti dall'adozione di tecnologie digitali.

Le dimensioni di Smau oggi

Smau si articola in più dimensioni, ciascuna rivolta ad un target specifico di pubblico:

- **Smau Business:** è l'offerta di tecnologie digitali dedicata a imprenditori, manager e decisori aziendali;
- **Smau Trade:** rivolto agli operatori di canale ICT (rivenditori, ISV, VAR, system integrator, software house, distributori,...);
- **Smart City:** dedicato a Sindaci, Assessori, dirigenti dei Comuni e delle aziende municipalizzate;
- **Circuito R2B:** la più ampia offerta di innovazione rappresentata da startup, laboratori e centri di ricerca, acceleratori di innovazione, bandi e agevolazioni finanziarie che possono supportare le imprese nella loro crescita;
- **Smau Media:** indirizzato a quotidiani, tv, radio, agenzie stampa, riviste specializzate e web con l'obiettivo di diffondere la cultura dell'innovazione (oltre 2.000 giornalisti coinvolti nelle diverse tappe ogni anno).

LA FORMULA

Il nuovo format Smau

È ideato congiuntamente agli operatori dell'**Ecosistema ICT** (vendor, canale, università e business school, stampa specializzata) e alle Associazioni dell'Industria e del Commercio (territoriali di Confindustria e Ascom locali) per consentire alle imprese del comparto dell'Information & Communication Technology partecipanti di:

- generare nuove opportunità di business con le imprese e pubbliche amministrazioni locali;
- sviluppare e/o rafforzare la propria brand awareness in modo capillare sul territorio, beneficiando di una piattaforma indipendente e autorevole;
- incontrare i partner ICT locali e reclutare nuovi operatori trade per ampliare il proprio network diretto e indiretto indispensabile alla crescita del market share.

L'orientamento alla Domanda

Ciascun visitatore, attraverso un articolato sistema di profilazione online, costruisce la propria agenda di visita ad ogni evento sulla base delle proprie esigenze di business, individuando:

- i **momenti formativi** e informativi di proprio interesse, tra gli oltre 30 workshop da 50 minuti a cura dei migliori docenti e analisti indipendenti;
- i **casi di successo** di imprese italiane utenti nei bacini di riferimento (Premio Innovazione ICT);
- i **migliori fornitori** di tecnologie riuniti in un unico appuntamento per orientare il visitatore nei suoi investimenti ICT.

I servizi a valore riservati alle aziende espositrici

- **Database:** consegna di un elenco di iscritti profilati all'evento che hanno dichiarato interesse per l'area tematica sponsorizzata dalla Vostra azienda.
- **Lead Generation:** invito a visitare il Vostro stand rivolto a tutti i registrati al sito smu.it interessati alla Vostra area tematica; veicolazione di inviti omaggio in numero illimitato ai Vostri clienti e prospect, mailing elettronici mirati a cluster di utenti in linea con il Vostro target obiettivo, call center dedicato.
- **Brand Awareness:** presenza di Vostre case history e/o scheda promozionale all'interno della pubblicazione "L'Italia che Innova - Case History & Protagonisti", distribuita a tutti i partecipanti, e sul sito smu.it; visibilità delle Vostre soluzioni nella Gallery online dei prodotti, media relation con le redazioni economiche delle principali testate dei bacini toccati.
- **Spazi espositivi preallestiti** chiavi in mano a partire da 9 mq (inclusa grafica personalizzata).