



Fondata nel 1945

**Associazione Nazionale Aziende Produttrici, Importatrici e  
Distributrici di prodotti e servizi per l'I.C.T.**  
Codice Fiscale 01796460150 – Partita IVA 09556140151

Via Sangro, 13/A 20132 Milano Tel.02/28381307 Fax 02/2841032  
[segreteria@comufficio.it](mailto:segreteria@comufficio.it) – [www.comufficio.it](http://www.comufficio.it)

**N.I. 42/2020**

**Agli Associati Comufficio  
Loro sedi**

Milano, 10 aprile 2020

**Oggetto: Convenzione Finanziaria con la Banca Intesa San Paolo**

Ci facciamo premura di ricordare che la Convenzione con Banca Intesa, sottoscritta nel luglio 2019, aperta agli Associati e utile per sostenere i propri acquisti, è tuttora aperta.

E' uno strumento utile e attivabile con i fornitori che abbiano aderito alla stessa.

Vi alleghiamo la nota informativa n. 44 che presenta la proposta e la nota, a firma del nostro Presidente Marco Schianchi, che illustra le condizioni di convenzione definite.

Con i migliori saluti.

Il Direttore Generale  
Fabrizio Venturini

Aderente a



Premio E-proc





Fondata nel 1945

**Associazione Nazionale Aziende Produttrici, Importatrici e  
Distributrici di prodotti e servizi per l'I.C.T.**  
Codice Fiscale 01796460150 – Partita IVA 09556140151

Via Sangro, 13/A 20132 Milano Tel.02/28381307 Fax 02/2841032  
[segreteria@comufficio.it](mailto:segreteria@comufficio.it) – [www.comufficio.it](http://www.comufficio.it)

**N.I. 44/2019  
Convenzione**

**Agli Associati Comufficio  
Loro Sedi**

Milano, 26 Luglio 2019

**Oggetto: Convenzione Comufficio - Gruppo Intesa San Paolo**

Ci è gradito informarvi che con l'Istituto Bancario Intesa San Paolo è stata definita una convenzione in virtù della quale i Produttori possono proporre ai dealer la possibilità di finanziare i loro acquisti.

Si è tenuto presente il momento particolarmente impegnativo sul piano finanziario delle Aziende associate che si andrà amplificando nella seconda metà dell'anno.

L'accordo presuppone che la convenzione sia sviluppata fra Banca Intesa San Paolo ed il Produttore il quale potrà proporlo al proprio canale.

E' allegato un flyer di presentazione che illustra le modalità di finanziamento e i vantaggi della convenzione.

Le aziende interessate ad approfondire questa opzione ne parlino con sollecitudine direttamente con i propri fornitori.

Con i migliori saluti.

Il Direttore Generale  
Fabrizio Venturini

[comelab@comufficio.it](mailto:comelab@comufficio.it)

**COMITATO  
Co Me LAB**  
COSTRUTTORI METROLOGIA LABORATORI

APP Comufficio



Aderente a



Premio E-proc



INTESA  SANPAOLO



COMUFFICIO

## Finanziamento Tandem per i clienti

Modalità di funzionamento e vantaggi dello strumento

Maggio 2019



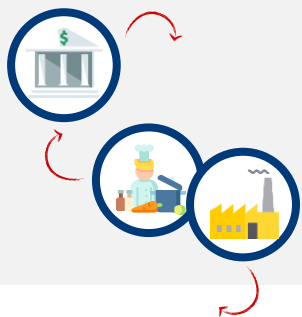
- Illustrare gli **strumenti di finanziamento Tandem** e il loro funzionamento
- Mostrare un **esempio concreto** del funzionamento dello strumento e dell'iter per l'erogazione
- Illustrare i **vantaggi** per le controparti coinvolte

# Tandem è la soluzione di finanziamento di Intesa Sanpaolo che offre vantaggi concreti sia ai clienti che ai fornitori selezionati

## Premessa

Tandem è uno strumento innovativo che, grazie a una **convenzione** tra **Banca e Fornitore**, permette:

- **al Fornitore**, di **incassare subito** la **totalità** dell'**importo** del finanziamento
- **alle aziende** che acquistano dal Fornitore, di **ridurre i costi** del finanziamento



## Prodotto

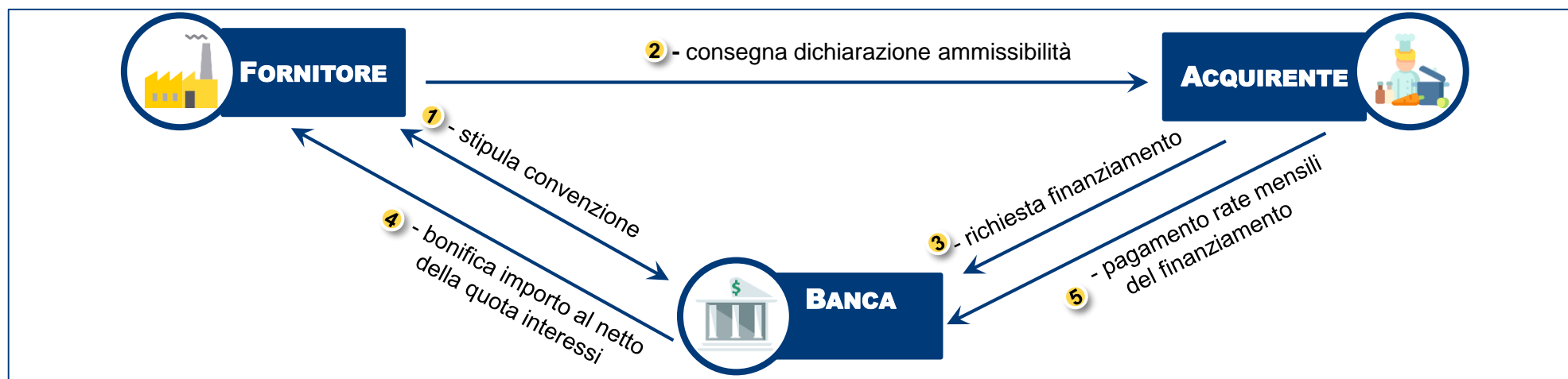
### Breve termine

- **Importo:** Da 2.500€ al 100% della fattura
- **Durata:** 6-18 mesi
- **Tasso (TAN):** 3%, unico per diverse fasce di rating
- **Rimborso:** Rateale mensile
- **Spese istruttoria:** 25€ (per ogni pratica di finanziamento)

Tandem è una **risposta concreta** alle necessità **di finanziamento** delle piccole imprese e offre **vantaggi** sia ai fornitori convenzionati che ai loro clienti acquirenti

# Con Tandem il Fornitore incassa immediatamente l'importo del finanziamento e l'Acquirente ottiene condizioni vantaggiose

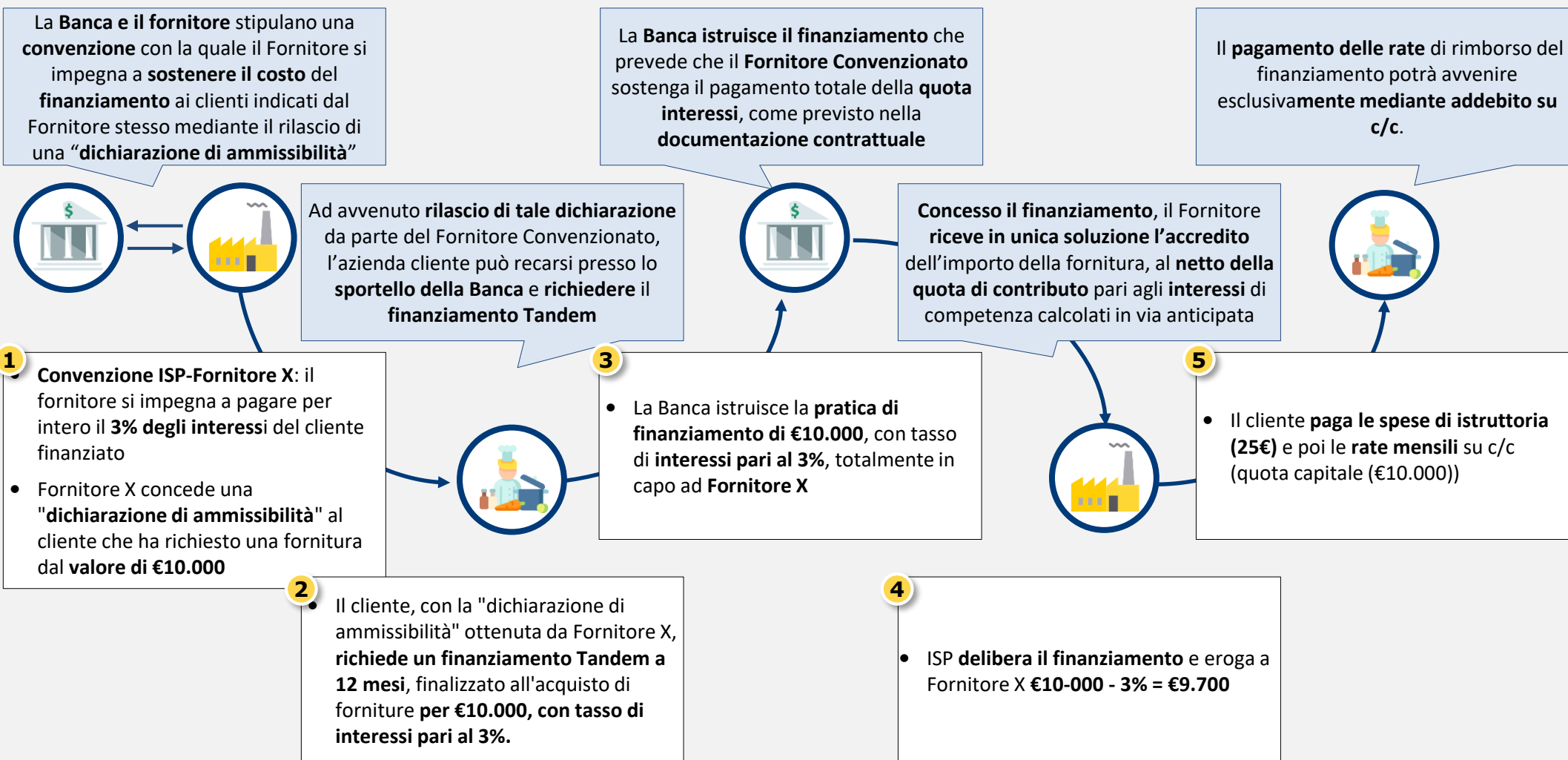
- 1 La **Banca stipula una convenzione con il Fornitore** in cui si concorda la **parte di tasso (fisso) a suo carico**, espressa in punti percentuali, valida per i clienti suoi Acquirenti
- 2 Il **Fornitore convenzionato**, a sua totale discrezione, **rilascia** all'Acquirente una «**Dichiarazione di ammissibilità**» che riporta gli estremi della specifica fornitura con l'impegno ad accollarsi la quota di interessi a suo carico per l'eventuale finanziamento dell'Acquirente
- 3 L'**Acquirente presenta alla Banca** la «Dichiarazione di ammissibilità» e **richiede il Finanziamento TANDEM**
- 4 La Banca, **valutato il merito creditizio** e a seguito di istruttoria positiva, **concede il finanziamento** ad un tasso fisso commisurato al rating dell'Acquirente
- 5 La **Banca bonifica l'intero importo** della fornitura al Fornitore **al netto della quota interessi** di competenza. L'Acquirente finanziato restituirà mensilmente il debito



# L'esempio concreto mostra il funzionamento dello strumento e i passaggi necessari all'ottenimento del finanziamento

## Esempio di funzionamento del finanziamento Tandem

ILLUSTRATIVO



# Intesa Sanpaolo riserva alle società associate COMUFFICIO condizioni dedicate per il finanziamento dei suoi clienti

ILLUSTRATIVO

## Proposta

In considerazione delle **caratteristiche dei beni e servizi** oggetto di fornitura e della variabilità dei **relativi importi**, Intesa Sanpaolo propone la stipula di

### **Tandem Breve Termine**

## Condizioni economiche

### Tasso di interesse fisso

Non differenziato per classe di rating:

#### Breve Termine

3,00%

### Contributo Fornitore

- Tasso: 3,00%, cioè totale
- Calcolo: Valore attuale degli interessi, riconosciuto in via anticipata e in un'unica soluzione

### Rimborso

Mensile, con piano di ammortamento italiano

### Spese di istruttoria

25€ fisse a carico del finanziato



# Lo strumento prevede numerosi vantaggi sia per il Fornitore che per il suo cliente, sia dal punto di vista finanziario che operativo

## Fornitore

### Eliminazione rischio di insolvibilità

La **Banca si fa carico** per intero del **rischio di insolvibilità** della controparte

### Miglioramento tempi di incasso

Il Fornitore riceve in **unica soluzione l'accredito** dell'importo della fornitura

### Leva commerciale

Tandem diventa uno **strumento** che **permette** ai propri clienti di **affrontare un investimento** che potrebbe essere altrimenti rimandato

## Acquirente

### Beneficio economico

Grazie al contributo del Fornitore, il Cliente beneficia di una **diminuzione totale dei costi** del finanziamento

### Gestione della liquidità

Sostanziale **miglioramento del cash flow**, grazie a **pagamento dilazionato e finanziamento dell'IVA**

### Incentivo all'investimento

La possibilità di dilazionare il pagamento nel tempo e i costi ridotti **favoriscono** la possibilità di effettuare **investimenti** ed **espandere l'attività**





## Fornitore

- Ogni singolo fornitore stipula una **convenzione (una tantum)** con la Banca **concordando che il tasso dei finanziamenti** (che la Banca erogherà ai suoi clienti) resterà **per intero a suo carico**.
- Ad ogni fornitura, **consegna** all'Acquirente il **modulo di «Dichiarazione di ammissibilità»**, con cui dichiara alla Banca che intende accollarsi la parte di interessi legata al finanziamento per l'acquisto della fornitura stessa



## Acquirente

- **Consegna** in filiale la «**Dichiarazione di ammissibilità**» rilasciata dal Fornitore convenzionato e la **fattura** o il **contratto** o il **preventivo** di spesa che motiva il finanziamento
- In caso di finanziamento erogato, **rimborsa il solo capitale** con rate mensili e ammortamento italiano
- **Deve essere titolare di un conto corrente presso la banca erogante**; il **pagamento delle rate** di rimborso del finanziamento potrà avvenire **esclusivamente mediante addebito su conto corrente** intestato al cliente presso la Banca erogante o presso altra banca anche non del Gruppo



## Banca

- Stipula, una tantum, una **convenzione** con ogni Fornitore
- **Riceve dall'Acquirente** la **documentazione** e la **dichiarazione di ammissibilità** rilasciata da Fornitore
- **Valuta il merito creditizio** dell'Acquirente ed **eventualmente concede il finanziamento**
- Restituisce a Fornitore via fax/mail copia della dichiarazione di ammissibilità, con indicazione dell'**accettazione o diniego del finanziamento**, dell'**importo finanziato** e della **quota interessi** a carico di Fornitore
- **Accredita Fornitore per un importo pari al valore della fornitura o dell'importo finanziato**, al netto della quota interessi

## CONVENZIONE INTESA SANPAOLO –

### PROPOSTA DELLA BANCA (su propria carta intestata)

Spettabile



luogo, data

Oggetto: Convenzione per la concessione di finanziamenti a breve termine, per il pagamento del corrispettivo dei beni o servizi da Voi venduti alla Vostra Clientela.

Premesso che:

- A) Codesta Società [redacted], [di seguito 'Società'] opera nel settore [redacted] ed è interessata a segnalare alle imprese proprie clienti [di seguito 'Clienti' o singolarmente 'Cliente'], la possibilità di pagare il corrispettivo dei beni e/o dei servizi acquistati mediante il ricorso ai finanziamenti concessi dalla Banca;
- B) la sottoscritta Banca in proprio e quale mandataria delle seguenti Banche facenti parte del Gruppo Bancario Intesa Sanpaolo:

Banca Cr Firenze S.p.A.  
Banco di Napoli S.p.A.  
Banca Prossima S.p.A.  
Cassa dei Risparmi di Forlì e della Romagna S.p.A.  
Cassa di Risparmio del Friuli Venezia Giulia S.p.A.  
Cassa di Risparmio del Veneto S.p.A.  
Cassa di Risparmio in Bologna S.p.A.  
Cassa di Risparmio di Pistoia e della Lucchesia S.p.A.

[di seguito denominate, congiuntamente fra loro e con Intesa Sanpaolo Spa, "Banche", ovvero ciascuna singolarmente "Banca"] è disponibile ad esaminare le richieste di finanziamento avanzate dai Clienti (i quali, come detto sopra, sono esclusivamente imprese e non consumatori) per pagare il corrispettivo dei beni/servizi acquistati dalla Società secondo i termini, le modalità e le condizioni stabiliti con la presente convenzione [di seguito 'Convenzione'];

### Art.4 - Interessi corrispettivi per la Banca

- 4.1) La Società si impegna a corrispondere alla Banca, in via anticipata e in un'unica soluzione, una quota degli interessi di competenza che matureranno sui finanziamenti – da utilizzare per il pagamento del corrispettivo dei propri beni/servizi – eventualmente concessi ai sensi della Convenzione, fermo restando che la restante quota interessi e il rimborso del capitale resteranno a carico del Cliente. La quota interessi di pertinenza della Società [di seguito 'Interesse'] che quest'ultima dovrà riconoscere alla Banca relativamente ad ogni finanziamento concesso ai sensi della presente Convenzione viene determinata nella misura di di \_\_\_\_\_ punti percentuali,

I Clienti saranno tenuti a restituire alla Banca il capitale finanziato e la quota interessi di loro competenza, con le modalità previste nel contratto di finanziamento.

- 4.2) La misura dell'Interesse dovuto dalla Società potrà essere variata unilateralmente dalla Banca con comunicazione scritta inviata alla Società; nel caso di variazione in senso sfavorevole la Società potrà comunque recedere dalla Convenzione con le modalità di cui al successivo Art.9.3 .
- 4.3) La variazione di cui al precedente comma sarà efficace ed operante a far tempo dal 15° (quindicesimo) giorno successivo alla ricezione, da parte della Società, della relativa comunicazione, e sarà applicabile ai finanziamenti richiesti dopo tale data.
- 4.4) In caso di estinzione anticipata dei finanziamenti concessi dalla Banca ai sensi della presente convenzione, le somme corrisposte dalla Società alla Banca a titolo di Interesse resteranno definitivamente introitate da quest'ultima; la Società rinuncia pertanto sin d'ora ad avanzare alla Banca qualsiasi pretesa di restituzione, anche parziale, di tali somme.

**Ai Produttori RT/Server RT  
Associati Comufficio  
Loro sedi**

Milano, 28 giugno 2019

**Oggetto: Convenzione Finanziaria con la Banca Intesa San Paolo**

Facciamo seguito al recente incontro di presentazione della convenzione finanziaria con la Banca Intesa San Paolo dal titolo "**Finanziamento Tandem**" e Vi inoltriamo il pieghevole illustrativo.

La formula Tandem consente al fornitore la possibilità di mettere a disposizione dei propri canali commerciali una formula di finanziamento degli acquisti, in particolare in questo periodo a sostegno delle attività legate al Registratore Telematico, che prevede:

- Una durata di pagamento articolato su 6-18 mesi;
- Un rimborso rateale mensile con tasso TAN pari al 3% e spese istruttorie della pratica pari a € 25,00 fisse;
- Tempi di espletamento della pratica molto solleciti.

Il flyer allegato illustra gli strumenti di finanziamento e come funziona; in particolare **è il fornitore che stipula una convenzione finanziaria con la banca e propone ai propri clienti la proposta di finanziamento**. Questa può essere una leva commerciale per sostenere i programmi commerciali dei prossimi mesi.

E' un'opportunità che abbiamo ritenuto importante proprio per sostenere le attività di fornitura degli RT e dell'avvio dell'obbligo della Trasmissione Telematica dei Corrispettivi.

Banca Intesa è disponibile a dare tutte le informazioni necessarie per l'avvio di questa convenzione e le aziende interessate potranno segnalare il loro interesse a: [davide.mana@intesasanpaolo.com](mailto:davide.mana@intesasanpaolo.com) oppure [roberto.vergnano@intesasanpaolo.com](mailto:roberto.vergnano@intesasanpaolo.com) .

Sarà poi loro compito metterVi in contatto con la filiale di riferimento.

Con i migliori saluti.

All: Accordo Quadro  
Testo convenzione per il Produttore  
Finanziamento Tandem

Il Presidente Comufficio  
Marco Schianchi

